

NIEUWE BEHANDELMETHODE

Waar moet je rekening mee houden?

Je komt een nieuwe behandeling tegen op facebook, op een beurs, of je ziet iets interessants bij een collega die goede resultaten boekt met een bepaalde behandeling. Als huidprofessional zoek je naar mogelijkheden om je kennis te verbreden, je dienstverlening uit te breiden en te innoveren.

Hoe maak je een goede keuze hiervoor? Welke beslissingen moet je dan nemen?
Gebruik deze lijst als hulpmiddel om een weloverwogen beslissing te maken.



Motivatie

Heb ik een nieuwe behandeling nodig in de salon?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Is de behandeling nieuw ten opzichte van mijn huidige behandelingen?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Is de behandeling ter vervanging van een huidige behandeling?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Heeft deze behandeling een toegevoegde waarde voor mijn huidige klanten?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Kan ik door deze behandeling nieuwe klanten aantrekken?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Heb ik een plan om nieuwe klanten aan te trekken?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Heb ik de mogelijke concurrentie in kaart gebracht?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Heeft de behandeling zich bewezen in de markt?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>



Wet- en regelgeving

Mag ik de behandeling zelfstandig (volgens de wet) uitvoeren?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Bestaan er richtsnoeren van ANBOS voor deze methode?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Gebruik ik middelen en mag ik deze gebruiken als schoonheidsspecialist?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Met deze behandeling doorboor ik de huid niet	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>



Verzekering

Heb ik me verzekerd voor aansprakelijkheid, voor specifiek deze behandelmethode?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Zijn mijn medewerkers meeverzekerd?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>
Heb ik het apparaat verzekerd?	Ja <input type="checkbox"/>	Nee <input type="checkbox"/>

NIEUWE BEHANDELMETHODE

Waar moet je rekening mee houden?



Kostenplaatje

Wat is mijn directe investering? €

Wat is de kostprijs van de behandeling? €

Wat zijn de opbrengsten per behandeling? €

Heb je ook gedacht aan mijn indirecte kosten? €

Wat wordt de te verwachten omzet per jaar? €

Zijn er meerdere aanbieders/leveranciers van deze behandelmethode? ☐ Ja ☐ Nee

Zo ja, heb ik bij meerdere aanbieders een offerte aangevraagd? ☐ Ja ☐ Nee

Apparatuur

Moet ik voor deze behandelmethode een nieuw apparaat aanschaffen? ☐ Ja ☐ Nee

Weet ik waar het apparaat vandaan komt? ☐ Ja ☐ Nee

Heb ik gecheckt of er een CE markering aanwezig is en of technische specificaties op te vragen zijn? ☐ Ja ☐ Nee

Kan er een training gevolgd worden bij de leverancier om met het apparaat te werken? ☐ Ja ☐ Nee

Heb ik algemene voorwaarden van het apparaat/leverancier gecheckt? ☐ Ja ☐ Nee

Heb ik de garantiebepalingen gelezen? ☐ Ja ☐ Nee

Weet ik hoe het onderhoud aan het apparaat is geregeld? ☐ Ja ☐ Nee

Heb ik een onderhoudscontract voor het apparaat? ☐ Ja ☐ Nee

Weet ik wat ik zelf moet betalen bij een defect, ook al valt het onder de garantie of het onderhoudscontract? ☐ Ja ☐ Nee

(bijvoorbeeld onderdelen, arbeidsloon, transport en verzekering tijdens transport)

Tip: Noteer de eventuele einddatum (en uiterlijke opzegdatum) van een lease- of huurcontract in je agenda. Dan kom je op termijn niet voor verrassingen te staan.

