

ANBOS
YOUNG



powered by ANBOS

Wat zijn jouw toekomstplannen?

Bij ANBOS weten wij als geen ander wat het vak schoonheids-specialist inhoudt. Is het jouw droom om als zelfstandig ondernemer aan de slag te gaan in dit mooie vakgebied? Wil je op termijn graag een eigen salon starten, maar weet je niet zo goed waar te beginnen? We helpen je graag op weg!

Student

Een eigen salon; ANBOS helpt jou op weg!

Er komt veel kijken bij het opstarten van een salon: een KVK inschrijving, een ondernemingsplan, welke behandelingen ga je aanbieden en welk merk ga je kiezen? Ook als je straks als schoonheidsspecialist bij een werkgever aan de slag gaat, helpen we je graag verder!

Wat krijg jij met een student lidmaatschap?

- + ANBOS staat voor kwaliteit en professionaliteit, als lid ben je onderdeel van dé brancheorganisatie in het vakgebied.
- + Doe kennis en ideeën op van mede schoonheidsspecialisten in het Netwerk Ontmoeten & Verbinden.
- + Ben je actief op social media? Maak gemakkelijk gebruik van ons materiaal.
- + Je ontvangt een leden-inlog voor de ANBOS website waar je toegang hebt tot richtsnoeren en whitepapers: van facturen opmaken tot aan hulp bij je verslaglegging.
- + Kom gratis naar onze ledenevents.
- + Wij bieden webinars, digitale lezingen en workshops die jou op weg helpen.

Meld je nu
aan voor het
studentlidmaatschap
voor €25,-*



Starter

Je bent startende ondernemer met een eigen salon.

Maar hoe ga je nu verder? Hoe trek je meer klanten? Waar ben je goed in? Wil je je verder specialiseren? Wij kunnen jou als ANBOS hierbij helpen. Naast alle standaard ANBOS voordelen biedt ANBOS voor startende ondernemers nog veel meer.

Als eerstejaars kernlid word je onderdeel van de grootste vereniging voor schoonheidsspecialisten. Meer weten? Ga naar **anbos.nl/ledenvoordelen**.

Nog geen salon? Kies het gewone lidmaatschap voor €145,-.

Aanmelden
eerstejaarskern-
lidmaatschap met
salon voor €195,-**



Zie voor alle voorwaarden **www.anbos.nl/lid-worden/aanmelden-als-kernlid

ANBOS Samen staan we sterker
Heb je vragen? Stel ze via **info@anbos.nl**

Ledenevents

Het hele jaar door is ANBOS bezig om ervoor te zorgen dat collega's in het vakgebied een plek hebben waar ze elkaar kunnen ontmoeten, kunnen sparren over uitdagingen waar ze tegen aan lopen, ideeën kunnen uitwisselen, lekker kunnen netwerken en vooral weer iets nieuws kunnen leren.

ANBOS organiseert het hele jaar door events met workshops en lezingen van specialisten uit het veld, lifestyle coaches, vakfanaten, leiderschapsexperts en meer. Voor een overzicht van alle events ga je naar **anbos.nl/events**. Als lid kun je er gratis bij zijn!

Ben je nog geen lid, maar heb je wel interesse?
Mail voor meer informatie naar **info@anbos.nl**



Netwerk Ontmoeten & Verbinden

Vind je het leuk om collega schoonheidsspecialisten te ontmoeten?
Om je vakkennis te vergroten en ervaringen uit te wisselen?
Dan is het netwerk 'Ontmoeten & Verbinden' echt iets voor jou!

Deelname aan de netwerkbijeenkomsten is gratis voor ANBOS-leden.
Niet-leden zijn ook welkom om kennis te maken met het netwerk! Na het
bijwonen van één vergadering kan je kiezen om wel of geen ANBOS-lid te worden.

De voordelen?

- + Sparren met collega's en reflecteren op het eigen handelen is goed voor je persoonlijke groei.
- + Als kringlid kun je met collega's op een gezellige en laagdrempelige manier je passie delen voor het vak.
- + Door het uitwisselen van kennis kun je je eigen vakkennis vergroten.
- + Door het delen van ervaring kun je je eigen ondernemerschap verbeteren.
- + Dankzij de netwerkkringen verhogen we samen de kwaliteit van de branche.
- + Met je deelname aan de netwerkkringen kun je SKIN accreditatiepunten verdienen.

Wil jij een
keer meedoen?
Meld je hier aan!



De 7 tips van Romee de Boer

Young professional en eigenaar van beautysalon Beautimo in Haaksbergen

1 Zorg ervoor dat je meteen professioneel van start gaat, met een nette salon en goede producten waar je achter staat.

3 Zorg dat je veel aanwezig bent op Facebook en Instagram en vraag mensen je te volgen en jouw berichten te delen. Winacties doen het altijd goed.

5 Zorg voor een online boekingssysteem. Dit maakt afspraken maken makkelijk.

2 Stimuleer je klanten om terug te komen, bijvoorbeeld met een mini goodiebag na de eerste behandeling.

4 Vraag of je in kledingwinkels een gratis demonstratie mag geven en deel hier flyers uit. Mensen hebben dan meteen je gezicht én werkwijze gezien. Dat verlaagt de drempel om de eerste stap naar jouw salon te zetten.

6 Bied goede service. Is er een probleem, laat dit dan niet los totdat het is opgelost. Probeer altijd om er samen met de klant goed uit te komen.

7 Zet je 100% in. Als je er volledig voor gaat, werkt dat in jouw voordeel.

