

Een goed uurtarief bepaalt voor een heel groot deel het succes van je salon. Voor de berekening van je behandeltarief als schoonheidsspecialist kijk je naar de feitelijke situatie in je schoonheidssalon.

# HOE BEPAAL JE HET *behandeltarief?*



## KOSTEN

### WAT ZIJN JE VASTE KOSTEN PER JAAR?

Kosten die constant zijn, ongeacht het aantal klanten.

### WAT ZIJN JE VARIABELE KOSTEN PER JAAR?

Kosten die variëren, afhankelijk van het aantal klanten.

## ONDERNEMERSLOON

### WAT WIL JE OVERHOUDEN PER JAAR?

Hoeveel heb je nodig om van te leven, te sparen en pensioen?

### TOTALE JAARLIJKSE KOSTEN **A**

## AANTAL UREN

### WAT ZIJN JE JAARLIJKSE PRODUCTIEVE UREN? **B**

Hoeveel behandeluren heb je per jaar?

### KOSTPRIJS PER UUR **C**

(A gedeeld door B)

## BIJKOMENDE KOSTEN BEHANDELING\*

### WAT IS HET PRODUCTGEBRUIK PER BEHANDELING? **D**

Kostprijs van de gebruikte verzorgingsproducten.

### TOTALE KOSTPRIJS PER BEHANDELING

(C + D)

### WAT IS JE WINSTOBSLAG?

Percentage van de totale kostprijs per behandeling.

### PRIJS PER BEHANDELING

Dit is je behandelprijs exclusief btw.

\* Uitgangspunt: behandeling van een uur